

# Auto-análise da ALTA PERFORMANCE EM VENDAS

[www.institutovendamais.com.br](http://www.institutovendamais.com.br)

Dê uma nota (de 0 à 10) para cada um desses quesitos. Seja honesto para que você descubra o que precisa ser feito para ser um profissional de Alta Performance!

NOTA

1. Tenho sido específico em definir as minhas metas, tanto em resultados quanto em atividades? \_\_\_\_\_
2. Tenho sempre um plano B? \_\_\_\_\_
3. Tenho os 5 orgulhos dos campeões de vendas (tenho orgulho do produto/serviço, da empresa que represento, de mim mesmo, de ser vendedor e dos meus resultados)? \_\_\_\_\_
4. Tenho sido um otimista realista? Estou preparado para bons resultados mas sei que para isso preciso me comprometer e me dedicar? \_\_\_\_\_
5. Tenho me dedicado a melhorar continuamente minhas técnicas e minhas habilidades em vendas? \_\_\_\_\_
6. Tenho sido disciplinado, determinado e persistente? \_\_\_\_\_
7. Tenho colocado meu foco e minha energia nas coisas que estão sob meu controle? \_\_\_\_\_
8. Tenho planejado e administrado meu tempo de maneira eficaz? \_\_\_\_\_
9. Tenho trabalhado de maneira eficiente os benefícios e diferenciais ao invés de só preço com os meus clientes? \_\_\_\_\_
10. Tenho me dedicado a colecionar testemunhais de clientes satisfeitos? \_\_\_\_\_

TOTAL

Com base em suas notas, você pode fazer uma auto-avaliação muito interessante. Você sabe que ao buscar ter a melhor nota possível você vai ter uma maior qualidade de venda, um ciclo de vendas mais curto, melhores resultados, comissões maiores, atrair mais clientes, ter mais reconhecimento.

Você não deve buscar, mas sim atrair o SUCESSO E ALTA PERFORMANCE. Torne-se o vendedor ou a vendedora que você deseja ser!

[www.institutovendamais.com.br](http://www.institutovendamais.com.br)

ALTA PERFORMANCE EM VENDAS



CENTRO DE INSPIRAÇÃO E DESENVOLVIMENTO EM VENDAS